

Versterk ons team als Accountmanager Employee Benefits (m/v/x)

Word dé schakel tussen bedrijven en hun werknemersvoordelen!

Solvass met kantoren in **Aalter, Lievegem, Maldegem en Oostende**, is de all-in-one financiële copiloot doorheen de volledige levensloop van ondernemers en ambitieuze particulieren. *We do more* voor onze klanten dankzij de persoonlijke aanpak en de unieke combinatie van vastgoed, bank en verzekeringen.

Dankzij onze grondige kennis en gerichte expertise van verzekeringswereld, zijn we uitgegroeid tot een vaste waarde dankzij onze goede reputatie en een trouw cliënteel. Solvass is een groeiende en ondernemende omgeving waarbij de focus ligt op opbouw en bescherming van het vermogen in de ruime zin.

We do more voor onze medewerkers door volop in te zetten op ervaring, enthousiasme en een topsfeer in het team.

In deze uitdagende functie maak je het verschil voor klanten én collega's.

Om de groei van onze verzekeringsactiviteiten verder te zetten, zijn we op zoek naar een voltijdse **Accountmanager Employee Benefits (m/v/x)**

Wat houdt de job precies in?

- Je focust ligt voornamelijk op **ondernemingsklanten**.
- Je bent hét commercieel **aanspreekpunt** voor klanten in **Oost- en West-Vlaanderen**.
- Je bouwt duurzame relaties uit met bedrijven en zorgt ervoor dat hun medewerkers kunnen rekenen op de beste voordelen
- Je staat in voor **het opstellen en wijzigen van offertes en polissen**.
- Je beheert op een **proactieve manier de bestaande polissen** en neemt acties om deze verder uit te bouwen.
- Je bent niet alleen een sterke onderhandelaar, maar ook een echte **relatiebouwer** met een neus voor opportuniteiten in een dynamische markt.

Wat voor profiel zoeken we?

- Bij voorkeur heb je een **Bachelor Financiën- en Verzekeringen** of evenwaardig door ervaring,
- Ervaring in Employee Benefits is mooi meegenomen
- Kennis van Brio is een pluspunt,
- Nauwkeurigheid, correctheid en stressbestendigheid typeren jouw manier van werken,
- Je bent sterk in het opbouwen van klantenrelaties en klantgerichte communicatie **in een B2B omgeving**,
- Je bent erg leergierig,
- Je bent een echte teamplayer, maar kan ook zelfstandig werken,
- Je hebt een klantgerichte aanpak en je streeft naar een langetermijnrelatie met de klant.
- Je bent niet "vies" van wat administratie/backoffice werk

Je bent sterk in :

- Het **commerciële**, waarbij je je meerwaarde toont door het juiste advies te geven aan de klant rekening houdend met zijn behoeftes.
- Het aanbieden van oplossingen en kan op een **duidelijke en transparante manier toelichten** aan de klant.
- **Nauwgezetheid** en efficiëntie,

Wat kan je bij ons verwachten?

- Een **job in jouw buurt**, in een boeiende en dynamische omgeving
- Een **uitgebreid opleidingstraject** dat de mogelijkheid biedt om verder te evolueren
- Een marktconform loon gecombineerd **met extra legale voordelen**
- Ander werkregime is bespreekbaar